

VIDEOCONFERENCIA GRATUITA : 1 de diciembre de 2020. 18:00 hs.

Introducción al mundo de la Negociación

Docente: Mg. Nicolás Gomez Vega

❖ *Duración estimada de la charla: 1 hora 30 minutos.*

- **Introducción.** A qué llamamos negociar. La negociación por intereses. Diferencias entre vender y negociar. La ética.
- **La etapa de preparación.** ¿Siempre vale la pena negociar? Riesgos vs. beneficios. Preguntas a hacerse antes de entrar a negociar. Mejor alternativa a un acuerdo negociado. Zona de potencial acuerdo. *Caso práctico.*
- **Técnicas de negociación:** El poder en la negociación. Cómo identificarlo, fortalecer el poder propio y debilitar el ajeno. Trampas psicológicas. Cómo evitar caer en ellas y cómo usarlas a nuestro favor. *Demostraciones prácticas.*
- **Preguntas de la audiencia**

Colocar nombre del docente

Colocar nombre del curso